

持ち味カードで最強の3枚、最悪の3枚を選び、自分の強み

弱みがよくわかり、これから仕事をしていくうえで現在の弱みを

どうすれば強みにしていけるか 現在の強みをもつと自信をもつには

どうしたらよいかを考え仕事をしていくと思いました。

他の人の残ったカードをみて初めて話した人でも この人こういう人なのかなと

いうのがわかり自分とは正反対な強み弱みが あっておもしろかったです。

人それぞれいろんな強み弱みがあってお互いにカバーレ仕事をしていく事が大事だと思いました。

DISC行動分析では自分と違うタイプの人への接し方が知れて、これから

相手はどのタイプかな?と考えたりもして伝え方も考えたいと思いました。

一緒に仕事をしている人とグループワークをして持ち味・タイプを知りたいなと思いました。

持ち味カードをわけていた時に先生に「原さんは営業事務という仕事あつていらっしゃいますよ、

と言つていただいた事が嬉しくて自信になりました。今回のセミナーに参加させて

いただき「感謝」という気持ちを大切にしでいくと思ったので、「ありがとうございます」という

言葉を声に出して人に伝えたいと思いました。セミナーに参加できてよかったです。ありがとうございました。

持ち味カード・DiSC行動分析の研修を初めて受講させて頂きました。自分の事を改めて考え、知ることができとても楽しい研修でした。4月よりチーフという立場になり、下のスタッフの子たちを今まで以上に支えていかなくてはいけないと思、た為、今日教えて頂いた内容を含めて、もっとコミュニケーションを取っていきたいと思います。また機会があれば、お話を聞かせて頂みたいです。全員が受講した後に、またみんなで研修の内容を話してみようと思います。

本当にありがとうございました。

本日は1日有難うございました。

私はこの4月より、auショア長野南ハイパス店の
責任者になり、部下育成と言う部分では左も右を
わからず、とても悩み考えておりました。

そんな時にこの研修に参加させて頂き、
とても勉強になりました。持ち味カードによる
その人の伸ばしていくべき事や、DISCによる
接し方や、物の考え方など全てにおいて
参考になる事がかりでした。

丸一日を使ってではありますか"モラ一度とは
言わず"に2度3度と受けた研修であり
ました。

今後とも常に意識していきたいと思ひます。

本日のセミナーの感想をご記入ください。

とても貴重な研修を受講出来、大変優秀でした。感謝いたしました。魔法の言葉活かして下さい。

午前中の持ち味カードの最強のカード、最低のカードを選び、クリーレープ内メンバーに伝える事が、実際の戸口にはとても抵抗がありました。自分自身の事は、分かっていましたが、

とても糸田かくつかれた持ち味カードから、「これが最強のカードです。」と自分自身の事を言葉に伝える事に苦手意識があり、出ではづからかと思われます。そんな中、午後のパートへと突入をして、

DISCの4タイプの行動パターンとともに興味深く受講を致しました。事前に受講をしてスタッフから、何タイプであるか、や、とても樂しかった。と聞いており、自分のタイプが判明した事や、タイプ別、持ち味に合った異なる指示、コミュニケーション方法を何う事が出来、大変、興味深く受講を致しました。今後の運営、

人間関係においても、とても人生に役立つ貴重な研修を受講できましたと思ってあります。

最初はどうんか難しい研修であるのかと思いましたが、とてもわかりやすく。

グループワークも交じえていたので楽しく学べました。ありがとうございました。

そもそも「心理学」とは少し違うと思うのですが)や人間観察(とも違うと思いますが)

相手を分析することに興味がありました。ですのでDISCの分類を教えて頂いた事

は、大変興味深くまた自己理解を掘り下げる機会にもなりました。

以前ある書物にあたったのですが「相手に何を求めるか理解できない、わからていな

い」ということは、自分のことを理解していない、わかっていないということだと、ありました。

おそらく私は、このタイプなのだと思いました。自身のことはそこそこ理解していた

つもりでした。それ故相手のことも、そこそこの理解を接していましたが、相手に

求めていたものもそこそこだ、だのだと思します。ですので今日のタイプ分けによって

自身のタイプが改めてわかり、それによって相手への接し方も改めようと考へることが

できました。研修を聞いている間「あ、あのスタッフは口だな」「の方は口だな」と

スタッフを思い浮かべながらメモを取りせて頂きました。また今後はスタッフだけではなく

多く関わっていく方々、お客様へも活用していきたいです。